



## Verkaufsberater Zierpflanzen- und Gartenbau (m/w/d) Region Bayern

Die ICL Gruppe ist ein globaler, führender Hersteller von Produkten auf mineralischer Basis. Das Unternehmen entwickelt und produziert nachhaltige Lösungen für die Lebensmittel-, Landwirtschafts- und Industriemärkte mit Fokus auf Forschung & Entwicklung und technologische Innovation. ICL beschäftigt aktuell rund 12.000 Mitarbeitende, davon über 1.000 in Deutschland und Österreich und erwirtschaftete im Jahr 2025 weltweit einen Umsatz von ca. 7,2 Mrd. USD.

Die ICL Deutschland Vertriebs GmbH in Nordhorn liefert Spezialprodukte und Dienstleistungen für Dünge- und Pflanzenpflegekonzepte auf dem deutschsprachigen Markt. Unsere Kunden sind u.a. in den Bereichen Gärtnerei, Gartenbauproduktion, Greenkeeping, Garten- und Landschafts- und Sportplatzbau tätig.

### Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung unseres Kundenstamms in Bayern mit dem Ziel, unsere Marktposition im Bereich Garten-, Landschafts- und Zierpflanzenbau nachhaltig zu stärken und gezielt Neukunden zu gewinnen
- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess – von der Lead-Generierung bis hin zum erfolgreichen Abschluss
- Analyse und Verständnis der Kundenbedürfnisse im Bereich Zierpflanzen- und Gartenbau sowie Entwicklung und Präsentation maßgeschneiderter Lösungen wie Dünge- und Pflegekonzepte über die gesamte Saison hinweg
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Ableitung und Umsetzung von Wachstumsstrategien
- Kontinuierliche Beobachtung von Branchentrends und Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen

### Ihr Profil

- Abschluss an einer Hochschule oder Weiterbildung als Meister oder Techniker oder Geselle mit einschlägiger Berufserfahrung vorzugsweise im Garten- oder Zierpflanzenbau
- Einschlägige Berufserfahrung, vorzugsweise in einem professionellen Umfeld im Gartenbau, Landschaftsbau oder in der Landwirtschaft
- Spaß an der Beratung und am Verkauf innovativer Produkte
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit sowie ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Proaktive, lösungsorientierte Persönlichkeit kombiniert mit einer Hands-on-Mentalität
- Starke Selbstmotivation und eigenständige Arbeitsweise
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft innerhalb Bayerns sowie Führerschein Klasse B

### Was Sie erwartet

- Attraktive Vergütung: Profitieren Sie von einer attraktiven Vergütung, ergänzt durch zahlreiche Extras wie Firmenauto oder unserer betriebliche Altersvorsorge.
- Flexibilität: Gestalten Sie Ihre Arbeitszeit flexibel und nutzen Sie die Möglichkeit im Home Office zu arbeiten.
- Entwicklungsmöglichkeiten: Nutzen Sie unser vielfältiges Qualifikations- und Bildungsangebot für Ihre kontinuierliche Weiterentwicklung.



- Offene Kommunikation: Arbeiten Sie in einer Kultur der Transparenz sowie offenen Kommunikation und freuen Sie sich auf die Zusammenarbeit mit einem engagierten und dynamischen Team.

**Sind Sie bereit für diese spannende Aufgabe?**

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins über unser Karriereportal.

Bewerbende mit Behinderung werden bei gleicher fachlicher und persönlicher Eignung bevorzugt eingestellt.

Bei Fragen steht Ihnen Hannah Schütz (Talent Acquisition Partner) unter [hannah.schuetz@icl-group.com](mailto:hannah.schuetz@icl-group.com) gerne zur Verfügung.