



Florensis
If you want to grow

WIR SUCHEN SIE!

Arbeiten bei Florensis

Beet- und Balkonpflanzen, Stauden, blühende Topfpflanzen – Florensis ist der Züchter mit Leidenschaft unter den europäischen Jungpflanzen spezialisten. Florensis verfügt neben dem Hauptsitz in Hendrik-Ido-Ambacht (Niederlande) über verschiedene Verkaufs- und Produktionsstandorte in Europa und Afrika. Weltweit beschäftigen wir rund 2.000 Mitarbeiter.

Möchten Sie Teil eines international tätigen Unternehmens in der grünen Branche werden, das eine inspirierende und positive Arbeitsatmosphäre fördert? Dann sind Sie bei uns genau richtig! Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Florensis Deutschland GmbH einen

Sales Manager Central Europe (m/w/d)

Was sind Ihre Aufgaben?

In dieser Position stehen Sie in engem Kontakt zu unseren Kunden sowie zu den Vertriebsteams in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Sie erstellen sowohl kurz- als auch mittelfristige Verkaufsprognosen und definieren effektive Verkaufsstrategien sowie Preisgestaltungen. Zudem setzen Sie Unternehmensziele hinsichtlich Umsatz, Marge und Marktanteil erfolgreich um.

Darüber hinaus unterstützen Sie unsere Außendienstgärtnerinnen und -Gärtner vor Ort und tragen aktiv zur kontinuierlichen Weiterentwicklung der verschiedenen Vertriebsteams bei. In enger Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement vertreten Sie den deutschsprachigen Raum innerhalb unserer internationalen Organisation und sind aktiv in die dynamische Weiterentwicklung der Betriebsprozesse eingebunden.

Was können wir Ihnen bieten?

Wir bieten Ihnen eine herausfordernde, eigenständige und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen, international agierenden Familienunternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und einem angenehmen und informellen Arbeitsklima. Unser Unternehmen bietet attraktive primäre und sekundäre Arbeitsbedingungen, verbunden mit einem marktgerechten Gehalt. Florensis bietet seinen Mitarbeitern darüber hinaus viel Raum für die persönliche und berufliche Weiterentwicklung.

Die Florensis Deutschland GmbH hat ihren Sitz in Weeze am Niederrhein. Trotz intensiver Reisetätigkeit ist die räumliche Nähe zum Unternehmensstandort von Vorteil.

Wir erwarten von einem Sales Manager Central Europe

- Abgeschlossene Ausbildung im Agrarbereich auf Hochschulniveau oder gleichwertige Berufserfahrung
- Relevante Erfahrungen in der Teamleitung
- Erfahrung im Vertrieb in der Betreuung von Schlüsselkunden
- Beherrschung der deutschen und englischen Sprache in Wort und Schrift, Niederländisch-Kenntnisse sind von Vorteil
- Unternehmerisches Denken in Kombination mit soliden kaufmännischen Kenntnissen
- Intensive Reisebereitschaft

Sind Sie interessiert?

Dann bewerben Sie sich bitte über das entsprechende Bewerbungsformular auf unserer Website unter [www.florensis.de/Arbeiten bei Florensis](http://www.florensis.de/Arbeiten%20bei%20Florensis).

Bei Rückfragen steht Ihnen Birgit Janßen gerne telefonisch zur Verfügung. Sie erreichen Frau Janßen unter 02837 / 664 25-17.



Florensis Deutschland GmbH
Schlossallee 26, 47652 Weeze
www.florensis.de

Mehr Infos zum
Stellenangebot?
Scannen Sie
den QR-Code

