



Wir sind ein modernes, zukunftsorientiertes Familienunternehmen, das sich durch konsequente Kundenausrichtung zum leistungsstarken Pflanzensystempartner in ganz Deutschland und Europa entwickelt hat.

**Im Zuge unserer nachhaltigen Expansionsstrategie suchen wir eine/n:**

## **Key-Account** (m/w/d) für die Bereiche Saison,- Baumschule und Topfpflanze

### **Was wir erwarten:**

- Sie haben Berufserfahrung in der „grünen Branche“ und gute Kenntnisse im Bereich Blumen und Pflanzen.
- Sie sind kommunikativ und haben Freude am Direktkontakt mit dem Kunden
- Verlässlichkeit und gute Eigenorganisation zeichnen Sie aus

### **Ihr Aufgabenfeld:**

- Kundenbetreuung einer festen Kundengruppe als Key-Account-Manager
- Pflege und Ausbau der Geschäftsbeziehungen zu unseren Kunden und Lieferanten
- Erstellung von Werbeplänen, Angebotskalkulationen und Mengenbedarfsplanungen

### **Das bieten wir:**

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem modernen, familiengeführten Unternehmen
- Ein attraktives Gehalt sowie viele sonstige Leistungen
- Ein Team in einem dynamischen, kooperativen und wertschätzenden Arbeitsklima

*Sollten Sie Interesse an dieser interessanten Stelle haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.*

Bitte senden Sie uns dazu Ihre aussagefähigen Unterlagen, vorzugsweise per Mail, an folgende Anschrift:

**Intermarkt Thielen Vertriebs GmbH z. Hd. Herrn Tim Drabe**  
Schoppenweg 21 | 47608 Geldern-Lüllingen  
Tel.: +49 (0)2832 950 136 | [karriere@intermarkt-thielen.de](mailto:karriere@intermarkt-thielen.de)