



Wir sind ein modernes, zukunftsorientiertes Familienunternehmen, das sich durch konsequente Kundenausrichtung zum leistungsstarken Pflanzensystempartner in ganz Deutschland und Europa entwickelt hat.

Im Zuge unserer nachhaltigen Expansionsstrategie suchen wir eine/n:

Key-Account (m/w/d) für die Bereiche Saison,- Baumschule und Topfpflanze

Was wir erwarten:

- Sie haben Berufserfahrung in der „grünen Branche“ und gute Pflanzenkenntnisse.
- Sie sind kommunikativ und haben Freude am Direktkontakt mit dem Kunden
- Verlässlichkeit und gute Eigenorganisation zeichnen Sie aus

Ihr Aufgabenfeld:

- Kundenbetreuung einer festen Kundengruppe als Key-Account-Manager
- Pflege und Ausbau der Geschäftsbeziehungen zu unseren Kunden und Lieferanten
- Erstellung von Werbeplänen, Angebotskalkulationen und Mengenbedarfsplanungen

Das bieten wir:

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem modernen, familiengeführten Unternehmen mit flachen Hierarchien und individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein attraktives Gehalt inkl. Firmenwagen und sonstigen Leistungen
- Ein Team in einem dynamischen, kooperativen und wertschätzenden Arbeitsklima

Sollten Sie Interesse an dieser interessanten Stelle haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie uns dazu Ihre aussagefähigen Unterlagen, vorzugsweise per Mail, an folgende Anschrift:

Intermarkt Thielen Vertriebs GmbH z. Hd. Herrn Tim Drabe
Schoppenweg 21 | 47608 Geldern-Lüllingen
Tel.: +49 (0)2832 950 136 | karriere@intermarkt-thielen.de