

Koppert Deutschland GmbH ist ein Tochterunternehmen von Koppert B.V., dem internationalen Marktführer für biologischen Pflanzenschutz und natürliche Bestäubung. Das Unternehmen entwickelt innovative und nachhaltige Lösungen für Gartenbau und Landwirtschaft und damit hervorragende Alternativen zum chemischen Pflanzenschutz. In den 28 Niederlassungen weltweit wird tagtäglich die Vision umgesetzt: Koppert - in Partnerschaft mit der Natur.

Für den weiteren Ausbau des Agrarsektors in Deutschland,
Österreich und der Schweiz suchen wir:

**Account Manager AGRI (w/m/d) - DACH-Region
(Wohnsitz Deutschland, Vollzeit)**

Als Account Manager AGRI ist Ihr ehrgeiziges Ziel, die Märkte Deutschland, Österreich und Schweiz weiter auszubauen und von der Kompetenz unseres Unternehmens zu überzeugen.

Sie erweitern und vertiefen unsere Kundenbeziehungen in der konventionellen und ökologischen Landwirtschaft und unser Netzwerk mit Fachhändlern. Sie gehen aktiv auf Landwirt/innen zu und bieten ihnen Lösungen zur Optimierung der Anbauprozesse. Dazu gehört auch die Akquise potentieller Neukund/innen.

Für unsere Kund/innen sind Sie ein wichtiger Berater und unterstützen sie mit Ihrem Wissen über Innovationen und Forschung im Bereich des biologischen Pflanzenschutzes. Ein zufriedener Kundenkreis und dauerhafte Kundenbeziehungen sind ein großes Anliegen von Ihnen.

Innerhalb des Unternehmens unterstützen Sie den Ausbau des Agrarsektors und inspirieren Ihre Kolleg/innen mit Ihren Visionen und Ideen. In Ihrer Position werden Sie eng mit den Account Managern AGRI NW-EU zusammenarbeiten und an den General Manager DACH berichten.

Ihr Wissen und Ihre Erfahrung:

Sie sind eine starke Persönlichkeit mit echtem Pioniergeist. Durch Ihre Kreativität und Entschlossenheit gelingt es Ihnen, schnell ein Netzwerk innerhalb des Agrarmarktes auf- und auszubauen. Ihre ausgeprägten

kaufmännischen und kommunikativen Fähigkeiten ermöglichen es Ihnen, erfolgreich Kontakte zu Kund/innen und Kolleg/innen zu knüpfen, um eine dauerhafte und produktive Zusammenarbeit und Wachstum zu erreichen. Sie arbeiten selbstständig und ergebnisorientiert.

Sie können sich fließend in Deutsch und Englisch verständigen und sind bereit für regelmäßige Reisen im In- und Ausland.

Das bieten wir Ihnen:

Kein Tag ist wie der andere, und Dynamik und Fortschritt stehen an erster Stelle. Bei uns haben Sie viel Raum, um Ihre Ideen und Pläne zu verwirklichen. Sie sind der Manager Ihres Erfolges und können Ihre Rolle und Position aktiv beeinflussen.

Sie werden Teil eines erfolgreichen und schnell wachsenden Familienunternehmens in einem internationalem Umfeld. Ein soziales Arbeitsklima, das von gegenseitigem Respekt und Unterstützung geprägt ist, ist uns wichtig.

Werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per:

E-Mail jhovens@koppertbio.de

Telefon 0049-2834-30092-04