

## Sales Representative AT

**Syngenta Flowers** gehört zu den führenden Züchtungs- und Jungpflanzen-Unternehmen im professionellen Zierpflanzen-Gartenbau in Europa und weltweit. Wir vermarkten aus einem großen Reservoir an eigener Genetik heraus Saatgut, Stecklinge und Jungpflanzen im einjährigen- und zweijährigen- sowie für den Stauden- und Topfpflanzen-Bereich. Syngenta Flowers zeichnet sich neben einem ausgezeichneten Produktportfolio auch durch ein erstklassiges Netz an hochqualifizierten Vertretern für unsere Kunden aus.

Syngenta Flowers mit Sitz in Kleve sucht zum nächstmöglichen Eintrittstermin einen

### Sales Representative Flowers Region Österreich

Hauptaufgaben:

- Sie vermarkten selbstständig unser innovatives Syngenta Flowers Pflanzensortiment in Ihrem Verkaufsgebiet
- Sie beraten den Ihnen zugewiesenen Kundenstamm innerhalb der Kultur- und Sortimentsführung
- Sie erweitern Ihren Kundenstamm durch aktive Neuakquise
- Sie koordinieren selbstständig Ihre lokalen Verkaufsaktivitäten, um die Kundenbindung und Kundenzufriedenheit stetig und nachhaltig auszubauen
- Sie organisieren mit dem Kundenservice zusammen alle notwendigen Aktivitäten für die reibungslose Geschäftsabwicklung
- Sie pflegen den Kundenkontakt vor Ort als Aushängeschild unserer Firma

Anforderungen:

- Sie haben fundierte, mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb und sind ein/e Verkäufer/In mit Herzblut
- Sie verfügen über ein breites Wissen im Bereich Zierpflanzen und Saatgut
- Neben dem Verkauf liegen Ihre Stärken in der Kommunikation und Organisation
- Als Verkäufer/In besitzen Sie die Fähigkeit, sich auf unterschiedliche Kundenpersönlichkeiten (intern/extern) einzustellen
- Sie haben eine ausgeprägte Ziel- sowie Ergebnisorientierung und sind sicher im Geschäftsabschluss
- Sie sind eigenverantwortliches und eigenständiges Arbeiten gewohnt
- Sie sind als Vertriebler Reisetätigkeiten gewohnt
- Sie besitzen gute EDV- und MS-Office-Kenntnisse
- Außerdem verfügen Sie über gute Englischkenntnisse sowie einen PKW Führerschein

Wir bieten:

- Einen vorhandenen, gewachsenen Kundenstamm und ein Verkaufsgebiet mit Wachstumspotential

- Eine fundierte Einarbeitung und regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- Ein Team, das Sie tatkräftig unterstützen wird
- Ein attraktives, leistungsbezogenes Gehalt
- Einen PKW, der auch privat genutzt werden kann
- Die Möglichkeit, vom Home-Office aus zu arbeiten

Wir haben große Ambitionen. Werden Sie Teil unseres global wachsenden Unternehmens und profitieren Sie von den Möglichkeiten der persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.