



Dümmen Orange ist das weltgrößte Züchtungs- und Vermehrungsunternehmen für Schnittblumen, Blumenzwiebeln, tropische Pflanzen, Topf- und Beetpflanzen sowie Stauden. Für unsere Verkaufsabteilung am Standort Rheinberg oder in De Lier/die Niederlande suchen wir aktuell einen Retail Specialist (m/w/d) für den Bereich Beet- und Balkonpflanzen, Stauden und Topfpflanzen.

RETAIL SPECIALIST (m/w/d)

JOBDESCHEIBUNG

Unsere Organisation wächst und gedeiht. Dies resultiert in einem sich schnell verändernden und daher herausforderndem Umfeld. Als Retail Specialist (m/w/d) bauen Sie bedeutsame und langfristige kommerzielle Partnerschaften/ Kundenbeziehungen zum Handel auf (Supermärkte, Baumärkte, Gartencenter-Gruppen, Groß- und Zwischenhandel, Blumenladenkettens und Online-Verkaufsplattformen). Sie verfügen über ein fundiertes Verständnis der gesamten Lieferkette und fördern auf dieser Grundlage gezielt die Kooperation zwischen Gartenbaubetrieben und dem Handel. Gemeinsames Wachstum ist hierbei die wesentliche Zielsetzung.

Sie berichten an den Retail Manager Western Europe.

IHRE AUFGABEN & VERANTWORTLICHKEITEN

- Vorstellung und Einführung des Dümmen Orange Genetik-Portfolios im Handel mit dem Ziel der Maximierung der Umsätze und Margen im Einklang mit den Geschäftsplänen des Bereichs Beet- und Balkonpflanzen, Stauden und Topfpflanzen,
- Erfolgreiche Unterstützung der kommerziellen Teams durch die Identifizierung und Einführung neuer Produktprofile und -konzepte im Handel,
- Aktive Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung bei der Entwicklung von Produktwertvorschlägen und Produkt-Einführungskampagnen für den Handel,
- Sammeln von Marktinformationen (politisch, geografisch, Produktströme) und Abbildung der Sortimentsströme von Dümmen Orange,
- Formulierung der Strategie und Ziele für die jeweiligen Produkte und Umsetzung dieser Strategie in erfolgreiche Maßnahmen durch Vorbereitung und Analyse von Business Cases in Bereichen wie Budget, Verkaufsprognose, Verkaufspreis und Marge,
- Identifizieren von Trends und Wachstumschancen im Markt, sowohl mit Blick auf B2B- als auch auf B2C-Geschäfte,
- Erstellung und Pflege der Markenpräsenz von Dümmen Orange beim Handel und allen damit verbundenen Einrichtungen und Sicherstellung, dass die wichtigsten Kontakte immer auf dem laufenden Stand gehalten werden,
- Durchführung von Produktpräsentationen und Organisation von Produktdemonstrationen, um das Bewusstsein auf Handelsebene für alle bestehenden Sortimentsmerkmale und zukünftigen Pläne für Produkte kontinuierlich zu erhalten.



IHR PROFIL

- Kaufmännischer Hintergrund mit relevanten Produktkenntnissen oder Erfahrung im Category Management im Handel, vorzugsweise im Gartenbau,
- Bachelor-Abschluss (Vertrieb/Business Management/Gartenbau/Landwirtschaft) oder ein vergleichbarer Ausbildungshintergrund,
- Gute Beherrschung der englischen Sprache in Wort und Schrift. Deutsch und/oder Niederländisch sind ein Plus,
- Gute PC-Kenntnisse in MS-Office-Anwendungen,
- Positive und proaktive Einstellung, ausgezeichnete zwischenmenschliche und kommunikative Fähigkeiten und Teamfähigkeit, die eine funktionsübergreifende Zusammenarbeit ermöglicht,
- Gut organisiert, kontinuierlicher Drang nach Optimierungen und die Fähigkeit, selbstständig zu arbeiten,
- Führerschein und Reisebereitschaft.

WIR BIETEN

Dümmen Orange strebt hohe Ziele weltweit an. Innovation, Technologie und Qualität stellen klare Prioritäten dar. Dies resultiert in einer herausfordernden Arbeitsumgebung, in der man sich weiterentwickeln kann. Dümmen Orange bietet viel Freiraum für das persönliche Wachstum und die Entwicklung seiner Mitarbeiter. Wir zeichnen uns durch eine informelle und leicht zugängliche Arbeitsumgebung aus, in der viel Wert auf Kooperation gelegt wird.

DÜMMEN ORANGE

Dümmen Orange ist das weltgrößte Züchtungs- und Vermehrungsunternehmen für Schnittblumen, Blumenzwiebeln, tropische Pflanzen, Topf- und Beetpflanzen sowie Stauden. Der Jahresumsatz liegt bei rund 350 Millionen Euro. Das Unternehmen beschäftigt weltweit mehr als 7.300 Menschen. Dümmen Orange verfügt über ein umfangreiches Netzwerk für Marketing und Verkauf sowie ein breitgefächertes Netz von Produktionsstandorten. Der Schlüssel zum Erfolg von Dümmen Orange liegt in dem breiten und tiefen Produktsortiment, unterstützt durch eine weltweite Lieferkette. Das Unternehmen steht für soziale Verantwortung und investiert in die Gesundheit, Sicherheit und persönliche Entwicklung der Mitarbeiter.

IHRE BEWERBUNG

Bitte besuchen Sie unsere Webseite, um sich auf diese Stelle zu bewerben:

[https://de.dummenorange.com/site/de/stellenangebot/detail?job=retail-specialist-\(mwd\)-373](https://de.dummenorange.com/site/de/stellenangebot/detail?job=retail-specialist-(mwd)-373)

Bei Fragen zu dieser Stellenausschreibung können Sie Herrn Maik Epping (Retail Manager Western Europe) telefonisch unter +49 1725280475 kontaktieren.



DÜMMEN ORANGE®

RETAIL SPECIALIST (m/w/d)